

Seminarangebot der BAP Akademie im April und Mai 2016

Mit einem Klick auf Veranstaltungstitel gelangen Sie direkt auf die entsprechende Internetseite, die weitere Informationen enthält und über die Sie direkt Ihre Anmeldung durchführen können.



Einstieg ins Arbeitsrecht: Rechtliche Grundlagen für die Praxis in der Zeitarbeit

- 24.05.2016 in Hamburg

In dem halbtägigen Grundlagenseminar werden die wesentlichen arbeitsrechtlichen Themen der Zeitarbeitsbranche praxisnah und verständlich vorgestellt. Die Teilnehmer erhalten einen ersten Überblick zu den für ihren Arbeitsalltag relevanten Arbeitsrechtsthemen und den dazugehörigen vertraglichen Grundlagen. Ihnen wird solides arbeitsrechtliches Basiswissen vermittelt.

BAP-DGB-Tarifwerk und Branchenzuschläge:

Tarifvertragliche Regelungen praxisgerecht umsetzen

- 12.04.2016 in Leipzig
- 13.04.2016 in Stuttgart
- 25.05.2016 in Hannover

Die tarifvertraglichen Regelungen und Branchenzuschläge stellen viele Personaldisponenten und Führungskräfte vor Herausforderungen. Im Seminar werden sowohl die Bestimmungen der Branchenzuschlagstarifverträge als auch Entgeltrahmen-, Entgelt- und Manteltarifvertrag des BAP mit der DGB-Tarifgemeinschaft erläutert. Deren Anwendung in der betrieblichen Praxis wird schrittweise dargestellt sowie anhand konkreter Beispiele mit den Teilnehmern besprochen und erprobt.

Online-Seminar: Praktische Fragen zu Branchen- mindestlöhnen und Arbeitszeitkonten in der Zeitarbeit



- 10.05.2016, 13:30 - 14:30 Uhr

Die Überlassung von Arbeitnehmern in mindestlohnpflichtige Branchen stellt die Zeitarbeit seit der Änderung des § 8 Abs. 3 Arbeitnehmer-Entsendegesetz (AEntG) vor enorme Schwierigkeiten und Herausforderungen. Das betrifft nicht nur die Frage der Zahlung von Branchenmindestlöhnen, sondern auch die Frage, ob und in welchem Umfang die tarifvertraglich vereinbarten Arbeitszeitkonten der Zeitarbeit noch genutzt werden können. Die Teilnehmer erfahren in dem einstündigen Online-Seminar, wie sie mit diesen in der Praxis wichtigen Fragen umgehen können, und es werden ihnen Lösungswege aufgezeigt.

Auslandsentsendung: Das Rüstzeug für den grenzüberschreitenden Einsatz



- 26.04.2016 in Göttingen

Der grenzüberschreitende Einsatz von Zeitarbeitnehmern stellt sogar erfahrene Personalverantwortliche immer wieder vor neue Herausforderungen. Zahlreiche Fragestellungen rufen bei der Vorbereitung und Gestaltung von Auslandseinsätzen große Unsicherheiten hervor, zum Beispiel Fragen wie: Bestehen Melde- und Anzeigepflichten gegenüber Behörden im Tätigkeitsstaat? Kommt es zu einem Lohnsteuerabzug oder gilt das Besteuerungsrecht des ausländischen Staates? In diesem Kompaktseminar werden die Teilnehmer praxisnah über die ausschlaggebenden Kriterien der fünf elementaren Bausteine informiert, die sie bei Auslandsentsendungen ihrer externen Mitarbeiter unbedingt berücksichtigen sollten.

Datenschutz: Gesetzliche Vorgaben im Unternehmensalltag angemessen erfüllen

- 21.04.2016 in Dortmund – *Anmeldungen bitte bis 23.03.2015*

Ziel des Seminars ist es, den Teilnehmern wertvolle Informationen und Methoden zum Schutz personenbezogener Daten zu vermitteln. Die Teilnehmer erfahren, wie sie die gesetzlichen Vorgaben angemessen erfüllen können, ohne dass das Tagesgeschäft behindert wird. Anhand von Praxisbeispielen werden Maßnahmen besprochen, die sofort im Unternehmen umgesetzt werden sollten, um Bußgeldzahlungen vorzubeugen.



Online-Seminar: Der Abschluss - Verbindlichkeit schafft Verbindlichkeit



- 14.04.2016, 13:30 - 14:30 Uhr

Im Verkaufsgespräch ist der Abschluss die Krönung der Beratung. Er ist die Bestätigung, dass das gemeinsam Besprochene zu einer Übereinstimmung geführt hat. Jedoch führt ein Gespräch, in dem alles richtig gemacht wurde, nicht automatisch zum Auftrag. Die Teilnehmer erfahren, wie sie Abschlusssignale erkennen. Sie lernen die richtige Fragetechnik, Abschlusstechniken, die passende Kommunikation und strategische Vorgehensweisen in der Abschlussphase kennen.

Online-Seminar: Die Einwandbehandlung - Einwände halten das Verkaufsgespräch in Gang



- 12.05.2016, 13:30 - 14:30 Uhr

Einwände sind ein Gradmesser für das Interesse eines Gesprächspartners an einem Angebot oder einer Leistung. Einwände stellen auch einen Gradmesser für das Gegenüber dar. Beim Verkauf kann also wenig Besseres passieren, als dass ein Kunde Einwände hat. Die Teilnehmer lernen, Einwände und Vorbehalte als Chance zu sehen und ihnen nicht als zusätzliches Hindernis zu begegnen.

Personal- und
Führungskräfteentwicklung
**Personal-
wesen**
Mitarbeitergewinnung
und -bindung
Mitarbeitergespräche

Führungstraining: Vom Mitarbeiter zur Führungskraft

in Kooperation mit
 **EdgarSchröder**[®]
Akademie der Zeitarbeit

- 31.05.2016 in Stuttgart

In diesem Seminar erfahren die Teilnehmer, wie sie als Führungskraft auch in schwierigen Situationen souverän und erfolgreich agieren können. Sie lernen aktuelle Konzepte und neue Herangehensweisen kennen. Zudem erstellen bzw. schärfen die Teilnehmer ihr Führungskonzept, sodass sie am Ende des Seminartages über einen Werkzeugkoffer verfügen, den sie zur Wahrnehmung ihrer neuen Führungsrolle nutzen können.

**Online-Seminar: Mitarbeitergesundheit durch
Betriebliches Gesundheitsmanagement (BGM) fördern**



- 20.04.2016, 10:30 - 11:30 Uhr

Mitarbeitergesundheit umfasst mehr als Arbeitsschutz und physische Gesundheitsprävention. Die Teilnehmer erfahren, wie sie mittels BGM gesund führen - wie Sie nachhaltig in die Beschäftigungsfähigkeit ihrer Mitarbeiter investieren und die Leistungsfähigkeit ihres Unternehmens sichern, um Fehlzeiten zu reduzieren und Fluktuation zu vermeiden. Sie erlernen, wie sie für ein gutes Klima, eine höhere Motivation und mehr Zufriedenheit unter ihren Mitarbeitern Sorge leisten. Nicht zuletzt tragen sie somit wesentlich zum wirtschaftlichen Unternehmenserfolg bei.

Unternehmenserfolg
Presse und Öffentlichkeitsarbeit
**Und
mehr**
Berufungskonzepte
Netzwerke und
Social Media

**Online-Seminar: Einstieg in
Buchhaltung und Bilanz**



- 10.05.2016, 10:30 - 11:30 Uhr

Das einstündige Online-Seminar ermöglicht interessierten Teilnehmern den Einstieg in die betriebswirtschaftliche Systematik der doppelten Buchführung. Es wird ein Grundverständnis vermittelt, das Voraussetzung ist, um Bilanzen und andere Auswertungen lesen und verstehen zu können. Denn zu einer professionellen Unternehmensführung gehört es, mit Buchhaltung und Steuerberatung auf Augenhöhe zu sprechen sowie aus den monatlichen Auswertungen gewinnbringende Informationen ziehen zu können.