

BAP Akademie

Seminare im November: Buchen Sie jetzt Ihren Seminarplatz!

14.10.2016 **bap** | Fünf Online-Seminare, drei Kooperationsseminare mit der Edgar Schröder® Akademie der Zeitarbeit, zwei neu ins Programm aufgenommene Seminare und weitere interessante Veranstaltungen der BAP Akademie erwarten Sie im November.

Explizit möchten wir auf das neue [Online-Seminar zum Thema Arbeitsmedizinische Untersuchungen](#) hinweisen. Auf Anregungen von Ihnen hat die BAP Akademie das Thema erstmals aufgenommen. Dieses Seminarangebot ergänzt das [Online-Seminar zum Thema Betriebliches Gesundheitsmanagement](#) hervorragend.

Informationen zu den beiden genannten Seminaren sowie allen anderen Veranstaltungsterminen im November finden Sie im Folgenden. Mit einem Klick auf den jeweiligen Veranstaltungstitel gelangen Sie direkt auf die Internetseite, auf der Sie weitere Informationen erhalten und Ihre Online-Anmeldung vornehmen können.

[Online-Seminar: Dokumente zeitgemäß und rechtssicher managen](#)



- 01.11.2016, 13:30 - 14:30 Uhr

Ein Dokumentenmanagementsystem (DMS) ermöglicht die datenbankgestützte Verwaltung von elektronischen Dokumenten. Im Online-Seminar erfahren die Teilnehmer, wie sie alle im Unternehmen anfallenden Dokumente mit Unterstützung eines DMS perfekt organisieren und Geschäftsprozesse immens beschleunigen können. Wie die Suche nach Dokumenten und Durchlaufzeiten verkürzt sowie Doppelarbeiten vermieden werden können, wird am Prozess der Rechnungsprüfung anschaulich erläutert.

[Online-Seminar: Arbeitsmedizinische Untersuchungen als Bestandteil des vorgeschriebenen Arbeitsschutzes](#)

Neu im Programm

- 03.11.2016, 10:30 - 11:30 Uhr

Die Bekämpfung klassischer arbeitsbedingter Gesundheitsgefahren sowie neuer Risiken gewinnen hinsichtlich längerer Lebensarbeitszeiten immer stärker an Bedeutung. Folgerichtig sind auch arbeitsmedizinische Untersuchungen - als ein Baustein des Arbeitsschutzes - in den Fokus gerückt. Aber wussten Sie schon, dass es Pflicht-, Angebots- und Wunschvorsorgeuntersuchungen gibt? Oder dass Beschäftigte ein Recht auf arbeitsmedizinische Vorsorge haben und Sie als Arbeitgeber einen Betriebsarzt aufweisen müssen? In dem einstündigen Online-Seminar erfahren die Teilnehmer, was Arbeitgeber zur Thematik arbeitsmedizinischer Untersuchungen wissen müssen, welche Pflichten sie haben und was zu beachten ist.



Online-Seminar: Marketing für Personaldienstleister

- 15.11.2016, 10:30 - 11:30 Uhr

Die Personaldienstleistung so zu vermarkten, dass das Angebot sowohl von Bestands- als auch von Neukunden als attraktiv wahrgenommen wird und somit zum Vertragsabschluss führt, ist Zweck des Marketings. In dem einstündigen Online-Seminar lernen die Teilnehmer Methoden des Marketings kennen, mit denen sie Kunden für sich gewinnen können. Statt hunderte von Strategien auszuprobieren, erfahren sie, welche Marketingmethoden sie sinnvoll nutzen können, um ihren Vertrieb anzukurbeln.

AÜG-Änderungen: Strategien für die Kommunikation mit Kunden

Neu im Programm

- 15.11.2016 in Leipzig

Die AÜG-Änderungen werden voraussichtlich zum 1. Januar 2016 in Kraft treten. Wie können und müssen Personaldienstleister damit vertrieblich umgehen? Im Seminar wird den Teilnehmern das nötige Rüstzeug vermittelt, um im Gespräch mit Kunden vor dem Hintergrund der AÜG-Änderungen und den damit verbundenen neuen Rahmenbedingungen überzeugen zu können. Sie erhalten neue vertriebliche Sichtweisen auf bekannte Themen, die sich positiv auf ihre Strategie auswirken, um stabile Umsätze und Gewinnoptimierung zu fördern.

Vertriebstraining für Profis: Ein Update für Vertriebler!



- 17.11.2016 in Stuttgart

Als erfahrene Vertriebler können die Seminarteilnehmer einen Abgleich machen, wie zeitgemäß sie sich auf dem Markt bewegen. Gerade die Sprachforschung hat in den letzten Jahren viele interessante Erkenntnisse gewonnen, wenn es um „Wirkung“ von Sprache geht. Die Teilnehmer erfahren, wie sie durch kleine Kniffe und Sprachwendungen die Wahrscheinlichkeit erhöhen können, erfolgreich durch ein Verkaufsgespräch zu navigieren.

Einstieg ins Arbeitsrecht: Rechtliche Grundlagen für die Praxis in der Zeitarbeit

- 22.11.2016 in München

In dem halbtägigen Grundlagenseminar werden die wesentlichen arbeitsrechtlichen Themen der Zeitarbeitsbranche praxisnah und verständlich vorgestellt. Die Teilnehmer erhalten einen ersten Überblick zu den für ihren Arbeitsalltag relevanten Arbeitsrechtsthemen und den dazugehörigen vertraglichen Grundlagen. Ihnen wird solides arbeitsrechtliches Basiswissen vermittelt.

Online-Seminar: Mitarbeitergesundheit durch Betriebliches Gesundheitsmanagement (BGM) fördern



- 23.11.2016, 10:30 - 11:30 Uhr

Mitarbeitergesundheit umfasst mehr als Arbeitsschutz und physische Gesundheitsprävention. Die Teilnehmer erfahren, wie sie mittels BGM gesund führen - wie Sie nachhaltig in die Beschäftigungsfähigkeit ihrer Mitarbeiter investieren und die Leistungsfähigkeit ihres Unternehmens sichern, um Fehlzeiten zu reduzieren und Fluktuation zu vermeiden. Sie erlernen, wie sie für ein gutes Klima, eine höhere Motivation und mehr Zufriedenheit unter ihren Mitarbeitern Sorge leisten. Nicht zuletzt tragen sie somit wesentlich zum wirtschaftlichen Unternehmenserfolg bei.

Führungstraining: Vom Mitarbeiter zur Führungskraft



- 24.11.2016 in Hannover

In diesem Seminar erfahren die Teilnehmer, wie sie als Führungskraft auch in schwierigen Situationen souverän und erfolgreich agieren können. Sie lernen aktuelle Konzepte und neue Herangehensweisen kennen. Zudem erstellen bzw. schärfen die Teilnehmer ihr Führungskonzept, sodass sie am Ende des Seminartages über einen Werkzeugkoffer verfügen, den sie zur Wahrnehmung ihrer neuen Führungsrolle nutzen können.

Gesprächsführung im Vertrieb:



Diagnostiktools in der Praxis erfolgreich anwenden

- 29.11.2016 in Stuttgart

Die Teilnehmer lernen die Diagnostiktools INSIGHTS MDI[®] und DISG[®] kennen, mit deren Hilfe sie die Bedürfnisse ihres Gegenübers besser erkennen können. Dies ermöglicht ihnen empathisch zu fragen, individuell zu argumentieren, typgerecht zu präsentieren und zu einem verbindlichen Gesprächsergebnis zu kommen. Im Seminar werden Praxisbeispiele aus dem Vertrieb besprochen, die den Teilnehmer verdeutlichen, wie sie erfolgreich mit den Diagnostiktools arbeiten können.

