

BAP Akademie

Zusatztermin für das Online-Seminar: Perspektivwechsel bei der Kaltakquise - Ihr Vertrieb aus Sicht des Kunden

18.11.2014 bap | Das erste Online-Seminar der BAP Akademie im Bereich Vertrieb ist bei Ihnen auf sehr große Resonanz gestoßen: Bereits nach kurzer Zeit war die Veranstaltung vollständig ausgebucht. Aufgrund der großen Nachfrage haben wir das Angebot für Sie nun erweitert und können Ihnen einen weiteren Termin noch in diesem Halbjahr anbieten.

Da die Teilnehmerzahl auch für diese Veranstaltung begrenzt ist, werden Anmeldungen in der Reihenfolge der Eingänge berücksichtigt. Noch sind einige wenige Plätze frei.

Nutzen Sie die Chance und nehmen Sie Ihre Anmeldung direkt auf der Website der BAP Akademie (www.bap-akademie.com) vor. Mit einem Klick auf den Veranstaltungstitel gelangen Sie auch direkt auf die entsprechende Seite.

Perspektivwechsel bei der Kaltakquise - Ihr Vertrieb aus Sicht des Kunden

02.12.2014 10:30 – 11.30 Uhr

In diesem einstündigen Online-Seminar wird geklärt, wieso Vertriebstaktiken manchmal erfolgreich und zeitweise wirkungslos sind. Die Teilnehmer fühlen sich einmal als Mitarbeiter ihres Kundenunternehmens und lernen aus Sicht ihres Kunden, wie ihr Vertrieb – ob gut oder schlecht – auf der anderen Seite ankommt. In diesem Online-Seminar wird ein Überblick über die häufigsten Vertriebsfehler geboten und aufgezeigt, wie Sie es besser machen können.

Mit diesem Seminar schließt die BAP-Akademie das 2. Halbjahr 2014 ab. Natürlich haben wir für 2015 wieder eine breite Auswahl an Online- und Präsenzveranstaltungen für Sie zusammengestellt. Das neue Seminarprogramm für das 1. Halbjahr 2015 werden wir Ihnen Ende November vorstellen.

