

Veranstaltungsübersicht 2. Halbjahr 2014

DGB-Tarifwerk und Branchenzuschläge: Tarifvertragliche Regelungen praxisgerecht umsetzen

- 30.09.2014 in Leipzig
- 16.10.2014 in Stuttgart
- 21.10.2014 in München
- 30.10.2014 in Köln
- 11.11.2014 in Nürnberg
- 13.11.2014 in Hamburg
- 26.11.2014 in Kassel

Arbeitsrechtliche Grundlagen: Basis für die tägliche Praxis

- 16.09.2014 in Berlin
- 20.11.2014 in Frankfurt/Main

Online-Seminar: Erstellung eines Arbeitsvertrages für Zeitarbeitnehmer

- 10.10.2014: 10.30 – 11.30 Uhr
- 03.11.2014: 10.30 – 11.30 Uhr

Strategische Neukundengewinnung mit dem „6 in 8 Konzept“

- 21.10.2014 in Berlin
- 27.11.2014 in München

Die sichere praktische Kaltakquise: Akquise anders herum

- 23.09.2014 in Leipzig
- 14.10.2014 in Düsseldorf

Online-Seminar: Perspektivwechsel bei der Kaltakquise – Ihr Vertrieb aus Sicht des Kunden

- 20.11.2014: 10.30 – 11.30 Uhr

Mitarbeiterrekrutierung: Ein wichtiger Baustein für den Unternehmenserfolg

- 23.10.2014 in Frankfurt/Main
- 18.11.2014 in Leipzig

Personalvermittlung: Auf- und Ausbau des Geschäftsfeldes

- 18.09.2014 in Stuttgart
- 22.10.2014 in Berlin

Seminare in Kooperation mit der Akademie der Zeitarbeit von Edgar Schröder

Auslandsentsendung: Das Rüstzeug für den grenzüberschreitenden Einsatz

- 16.09.2014 in Berlin
- 25.11.2014 Hannover

Vertrieb: Grundlagen für Einsteiger

- 08.10.2014 in Nürnberg

Vertrieb 1: Vertrieb für Profis

- 03.09.2014 in Berlin
- 15.10.2014 in Düsseldorf

Vertrieb 2: Verhandlungen sicher führen

- 12.11.2014 in Hamburg

Kundenbindung: Mit den richtigen Worten zur richtigen Zeit zum Erfolg

- 25.09.2014 in Düsseldorf
- 20.11.2014 in Kassel

Das Kritikgespräch: Zu Verhaltensänderungen motivieren

- 25.09.2014 in Berlin
- 16.10.2014 in Frankfurt/Main

Führung 1: Mitarbeiterbezogene Führungstechniken

- 04.09.2014 in Berlin
- 14.10.2014 in Köln

Führung 2: Aufgabenbezogene Führungstechniken

- 22.10.2014 in Hamburg

Rhetorik: Wirksamer kommunizieren

- 30.09.2014 in Hamburg
- 20.11.2014 in Stuttgart