

BAP Akademie

Seminare im 1. Halbjahr 2014: Veröffentlichung erster Termine

06.12.2013 bap | Die BAP Akademie hat die ersten Seminartermine für 2014 bekannt gegeben. Auch im nächsten Jahr haben Sie die Möglichkeit, die Angebote der BAP Akademie exklusiv für BAP-Mitglieder zu günstigeren Preisen wahrzunehmen. Auf der Website der BAP Akademie (www.bap-akademie.com) können Sie sich über alle aktuellen Seminare informieren sowie sich einfach und komfortabel für die von Ihnen ausgewählte Veranstaltung anmelden.

Zu den im Folgenden aufgeführten Seminarterminen können Sie sich jetzt schon anmelden. Über weitere Veranstaltungen im ersten Halbjahr 2014 werden wir Sie zeitnah informieren.

Arbeitsrechtliche Grundlagen: Basis für die tägliche Praxis

27.02.2014 in München

20.05.2014 in Köln

In dem halbtägigen Grundlagenseminar werden die arbeitsrechtlichen Themen der Personaldienstleistungsbranche vorgestellt. Die Teilnehmer erhalten einen ersten Überblick zu den für ihren Arbeitsalltag relevanten Arbeitsrechtsthemen und den dazugehörigen vertraglichen Grundlagen.

DGB-Tarifwerk und Branchenzuschläge: Tarifvertragliche Regelungen praxisgerecht umsetzen

28.01.2014 in Hamburg

18.02.2014 in Berlin

25.02.2014 in Stuttgart

12.03.2014 in Frankfurt

18.03.2014 in Düsseldorf

26.03.2014 in Leipzig

14.05.2014 in Nürnberg

22.05.2014 in Kassel

Die tarifvertraglichen Regelungen und Branchenzuschläge stellen viele Personaldisponenten und Führungskräfte vor Herausforderungen. Im Seminar werden sowohl die Bestimmungen der Branchenzuschlagstarifverträge als auch Mantel-, Entgeltrahmen- und Entgeltvertrag des BAP mit der DGB-Tarifgemeinschaft erläutert. Deren Anwendung in der betrieblichen Praxis wird schrittweise dargestellt sowie anhand konkreter Beispiele mit den Teilnehmern besprochen und erprobt.

Kundenbindung: Mit den richtigen Worten zur richtigen Zeit zum Erfolg

20.03.2014 in Köln

13.05.2014 in Nürnberg

Die Teilnehmer lernen die Grundlagen für eine gelingende Kommunikation und trainieren praxiserprobte Gesprächstechniken, um im Umgang mit Kunden - aber auch mit Kollegen und Mitarbeitern - noch überzeugender zu kommunizieren und schwierige Gesprächssituationen souverän zu steuern.

Personalvermittlung: Auf- und Ausbau des Geschäftsfeldes

25.02.2014 in Kassel

26.03.2014 in Stuttgart

Im Seminar erfahren die Teilnehmer, wie sie Personalvermittlung aktiv als nachgefragte und kontinuierliche Dienstleistung in ihrem Unternehmen einführen können, um Unternehmensumsatz und Marktposition zu stärken.

